

# ECET 元茂兴国际贸易业务

## 1. 元茂兴高科技产品国际贸易业务的形成

1994年12月28日北京元茂兴成立，1998年10月28日上海元茂兴成立，近20年的经营在高科技产品的代理分销中积累了5000多家客户，建立了完善的服务体系，具备独立的进出口权，具有自己的技术支持和维修的团队，具有经验丰富的采购和物流员工。



2007年2月28日美国元茂兴在美国第一大工业城市芝加哥宣布成立，2011年2月18日在美国加州特美谷 Temecula 建立了生产车间和物流仓库，并在采购，物流，生产，产品开发等岗位雇佣了经验丰富的美国本地化的员工。

随着在运动控制产品的代理和分销业务的增长，越来越多的客户提出让我们在欧美市场上代购高科技产品，目前已涉及的产品有：

**运动控制：**HMI，多轴运动控制器，电机及驱动，反馈元件，减速机，平台等等

**能量转换器：**激光器，超声波发生器，电子束发生器，高压水发生器等

**测量和分析仪器：**环境监测，食品安全检测，药品检测和分析，辐射检测

**电子元件：**高精度芯片，接插件，电缆

**电动工具：**气动或电动主轴，打磨/钻/攻丝/铆

**机电产品：**机器人，数控机床专机，半导体设备等

美国元茂兴5年多的美国本土化经营，为中国高科技机电产品在北美的销售和服务打开了一扇窗户，已有越来越多的中国高科技产品通过美国元茂兴进入北美市场。我们欢迎能代表中国高科技产品的品质和技术的企业与我们合作，参与国际竞争。

## 2. 元茂兴高科技产品国际贸易业务的优势

以往的国际贸易尤其是出口贸易，往往是低技术低成本的产品的贸易，高科技产品的国际贸易除了具有进出口能力，物流优势外更重要的是本土化的技术支持和维修能力，以及深入和准确的沟通。



元茂兴的团队恰恰是这样的一支久经考验，且为全球客户认同的和信誉很高备受尊敬的团队。不论是为客户代购或代销，我们提供的都是专业化的服务和合理的收费标准。

我们为了扩大高科技产品的国际贸易业务，我们成立了营运中心，现向全国征集合作伙伴，并以会员制来约束彼此之间的商业行为，保障各自利益的不受侵犯，确保各自业务的发展，实现高效的经济的专业化合作

## 高科技产品海外代购业务会员合作协议

委托方(甲方): \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

代购方(乙方): E-motion America, Inc. (境外)

43397 Business Park Drive, Suite D-3

Temecula, CA92590

PH: 951-699-5888 FX:951-694-8730

Email: maryanderton@emotionamerica.com

北京元茂兴控制设备技术有限责任公司营运中心(国内)

北京北三环中路甲29号2号楼1-1603

电话: 010-82025588 传真: 010-82025558

Email: gj@ecet.cn

经双方同意,甲乙双方就高科技产品海外代购达成如下:

### 甲方权利:

- 1) 甲方可根据自己的情况自由选择如下合作方式 \_\_\_\_\_  
作为从 年 月 日到 年 月 日的合作期间。(最少1年,最多5年)
- 2) 甲方可享受所选项目的各项服务,并对各项服务的建议权和监督权;
- 3) 甲方如对乙方服务不满意在没有债务的前提下可随时终止合作,并收回剩下部分的年费;
- 4) 甲方有权提出自己的目标价格,并要求乙方与厂家谈判;

### 甲方责任:

- 1) 提供准确的订货号和型号及数量,对不清楚的需要与厂家沟通的需要及时提出,以方便乙方高效的工作;
- 2) 及时付清年费;
- 3) 及时付清货款;
- 4) 对军用产品且是禁运的高科技产品需明确事先提出,对隐瞒的要负全部后果;

### 乙方权利:

- 1) 对无购买能力或无购买需求的询价有不回复权;
- 2) 有对非法贸易的拒绝权;
- 3) 有及时收取货款和年费的权利;
- 4) 对不能及时付款的合同由终止权;

### 乙方责任:

- 1) 认真履行甲方所选项目的业务承诺;
- 2) 认真与厂家和甲方沟通,确保货物的订货号正确;
- 3) 保存客户文档和图纸;
- 4) 及时对客户不清楚的地方给以说明,并经客户确认。

合作项目列表：

项目编号	合作项目	项目说明	年费
ECET-ITP1	初步合作	1) 接受询价，并在 2-3 个工作日回复 2) 接受订货，并在 1 周内回复发货日期 3) 接受承运，根据客户要求安排船运或空运，在满足交货期的前提下，帮助客户选择最经济的承运人和运输方式，选择合理的保险 4) 接受报关，根据进口货物的品种选择合理关税税率 5) 接受国内运输，开具 17% 的增值税发票	无
ECET-ITP2	中度合作	1) 接受询价，并在 2-3 个工作日回复 2) 接受订货，并在 1 周内回复发货日期 3) 接受承运，根据客户要求安排船运或空运，在满足交货期的前提下，帮助客户选择最经济的承运人和运输方式，选择合理的保险 4) 接受报关，根据进口货物的品种选择合理关税税率 5) 接受国内运输，开具 17% 的增值税发票 6) 接受退货或返修，对由于产品质量问题无法使用的与厂家协调退换货或选择维修； 7) 协助厂家来人培训；	1 万美金
ECET-ITP3	深度合作	1) 接受询价，并在 2-3 个工作日回复 2) 接受订货，并在 1 周内回复发货日期 3) 接受承运，根据客户要求安排船运或空运，在满足交货期的前提下，帮助客户选择最经济的承运人和运输方式，选择合理的保险 4) 接受报关，根据进口货物的品种选择合理关税税率 5) 接受国内运输，开具 17% 的增值税发票 6) 接受退货或返修，对由于产品质量问题无法使用的与厂家协调退换货或选择维修； 7) 协助厂家来人培训； 8) 协助出国考察和培训； 9) 提供同类产品信息，提供厂家动态及市场行情；对非军品用户协助办理出口管制审批手续； 10) 协助与厂家建立技术合作关系；	2 万美金
ECET-ITP4	战略合作	1) 接受询价，并在 2-3 个工作日回复 2) 接受订货，并在 1 周内回复发货日期 3) 接受承运，根据客户要求安排船运或空运，在满足交货期的前提下，帮助客户选择最经济的承运人和运输方式，选择合理的保险 4) 接受报关，根据进口货物的品种选择合理关税税率 5) 接受国内运输，开具 17% 的增值税发票	10 万美金

		<p>6) 接受退货或返修，对由于产品质量问题无法使用的与厂家协调退换货或选择维修；</p> <p>7) 协助厂家来人培训；</p> <p>8) 协助出国考察和培训；</p> <p>9) 提供同类产品信息，提供厂家动态及市场行情；对非军品用户协助办理出口管制审批手续；</p> <p>10) 协助与厂家建立技术合作关系；</p> <p>11) 允许客户使用元茂兴海外公司的地址作为联络点，并负责处理客户的信件和电话等；</p> <p>12) 可安排客户一人来美国元茂兴工作。</p>	
--	--	---	--

甲方；

乙方：

代表签字：

代表签字：

## 高科技产品海外代理销售业务会员合作协议

委托方(甲方): \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

代购方(乙方): E-motion America, Inc. (境外)

43397 Business Park Drive, Suite D-3

Temecula, CA92590

PH: 951-699-5888 FX:951-694-8730

Email: maryanderton@emotionamerica.com

北京元茂兴控制设备技术有限责任公司营运中心(国内)

北京北三环中路甲29号2号楼1-1603

电话: 010-82025588 传真: 010-82025558

Email: gj@ecet.cn

经双方同意,甲乙双方就高科技机电产品海外代理销售达成如下:

### 甲方权利:

- 1) 甲方可根据自己的情况自由选择如下合作方式 \_\_\_\_\_  
作为从 年 月 日到 年 月 日的合作期间。(最少1年,最多5年)
- 2) 甲方可享受所选项目的各项服务,并对各项服务的建议权和监督权;
- 3) 甲方如对乙方服务不满意在没有债务的前提下可随时终止合作,并收回剩下部分的年费;
- 4) 甲方有权提出自己的目标价格,并要求乙方与客户谈判;

### 甲方责任:

- 1) 提供准确的订货号和型号及数量,对不清楚的需要与客户沟通需及时提出,以方便乙方高效的工作;
- 2) 及时付清年费;
- 3) 及时在交货期内交货,对出口产品的质量负全部责任;
- 4) 对需要出口配额或出口管制的产品办理相关出口许可;
- 5) 提供用户所在国进口报关需要的相关 CE, UL 等认证证书。

### 乙方权利:

- 1) 对提供不合格产品的厂家有法律追诉权;
- 5) 有对非法贸易的拒绝权;
- 6) 有及时收取货款和年费的权利;
- 7) 对不能及时交货的合同有终止权;

### 乙方责任:

- 5) 认真履行甲方所选项目的业务承诺;
- 6) 认真与客户和甲方沟通,确保货物的订货号正确;
- 7) 保存客户文档和图纸;
- 8) 及时对客户不清楚的地方给以说明,并经客户确认。

合作项目列表：

项目编号	合作项目	项目说明	代理费
ECET-ITS1	代理	1) 回复甲方客户的咨询，并保持双方密切沟通 2) 对客户进行资信调查，接受订货，并在1周内回复发货日期 3) 接受承运，根据客户要求安排船运或空运，在满足交货期的前提下，帮助客户选择最经济的承运人和运输方式，选择合理的保险 4) 接受报关，根据进口货物的品种选择合理关税税率 5) 开具发票，收取货款 6) 协助开展售后服务	1万美金
ECET-ITS2	代理销售	1) 接受询价，并在2-3个工作日内回复 2) 接受订货，并在1周内回复发货日期 3) 接受承运，根据客户要求安排船运或空运，在满足交货期的前提下，帮助客户选择最经济的承运人和运输方式，选择合理的保险 4) 接受报关，根据进口货物的品种选择合理关税税率 5) 开具发票，收取货款 6) 协助开展售后服务； 7) 协助厂家来人培训； 8) 协助厂家进行广告宣传和参加展会； 9) 寻找目标客户并产生订单。	10万美金
ECET-ITS3	战略合作	1) 接受询价，并在2-3个工作日内回复 2) 接受订货，并在1周内回复发货日期 3) 接受承运，根据客户要求安排船运或空运，在满足交货期的前提下，帮助客户选择最经济的承运人和运输方式，选择合理的保险 4) 接受报关，根据进口货物的品种选择合理关税税率 5) 开具发票，收取货款 6) 协助开展售后服务； 7) 协助厂家来人培训； 8) 协助厂家进行广告宣传和参加展会； 9) 寻找目标客户并产生订单。 10) 允许甲方使用元茂兴海外公司的地址作为联络点，并负责处理客户的信件和电话等； 11) 可安排甲方一人来美国元茂兴工作； 12) 可为甲方存储货物和展品（费用单独计算）	18万美金

甲方；

乙方：

代表签字：

代表签字：